

物売るな、物語を売れ!

～売れない時代の新しい売り方～

物語（ストーリー）には、人の心を動かす力があります。

「なぜ、あの商品やサービスは高くても飛ぶように売れるのか？」売れない時代に物やサービスを売るためには、会社、お店、商品、個人などが本来持っている価値を、物語が持つ力を使ってわかりやすく“見える化”し、“独自化”“差別化”を図ることが必要です。「物を買おうとすればするほど売れない」そんな「物を買うバカ」にならないために、本セミナーでは「物語で売る手法＝ストーリーブランディング」の基本を、豊富な事例とともにお伝えいたします。皆様のご参加お待ちしております。



講師プロフィール

かわかみ てつや
川上 徹也 氏

コピーライター／湘南ストーリーブランディング研究所代表

大阪大学人間科学部卒業後、大手広告代理店勤務を経て独立。50社以上の企業の広告制作や各種プロジェクトに携わる。東京コピーライターズクラブ新人賞、フジサンケイグループ広告大賞制作者賞、広告電通賞、ACC賞など受賞歴は15回以上。中でも、企業の「哲学」や「理念」を一行に凝縮して旗印として掲げる「川上コピー」が得意分野。「物語」の持つ力をマーケティングに取り入れた「ストーリーブランディング」という独自の手法を開発した第一人者として知られ、現在は広告にとどまらず、「企業」「団体」「地域」などが本来持っている価値を見える化し輝く方法を、個別のアドバイスや講演・執筆を通じて提供している。



日時 平成30年12月12日(水) 18:00～20:00

会場 常総市商工会 石下事務所
(常総市新石下3678)

受講料 無料

主催 常総市商工会 サービス業部会

定員 50名
(定員になり次第締め切りさせていただきます)

申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX または郵送にてお申込み下さい。

申込締切日 平成30年12月5日(水)

お申込み先 常総市商工会 石下事務所 TEL:0297-42-3155 FAX:0297-42-8513

----- 12/12 サービス業部会講演会 参加お申込書 (切り取らずにこのままFAXしてください) -----

常総市商工会 石下事務所 行 FAX:0297-42-8513

申込日 (平成30年 月 日)

事業所名		TEL	
住所	〒	E-mail	
所属部署	役職	参加者氏名 (ふりがな)	

※ご記入いただきました内容は、当事業運営のために利用するほか、事務連絡や関連事業の情報提供のために利用することがあります。